

Marketing Relacji Sp. z o.o.

www.marketingrelacji.com

nawiążę współpracę z

Konsultant Telefoniczny - Handlowiec

Miejsce pracy: Praca zdalna

Rodzaj umowy: Umowa B2B

Rodzaj wynagrodzenia: wysoka prowizja

Czas pracy: pełny etat lub dodatkowa praca

Zadania:

Poszukujemy Handlowców z doświadczeniem do stałego, rozwojowego Projektu:

- Pozyskiwanie Członków do Spółdzielni Energetycznych (SE) OZE

Zakres obowiązków:

- Udział w szkoleniach podnoszących kompetencje produktowe i sprzedażowe
- Pozyskiwanie Zamówień na Platformie internetowej
- Telefoniczne rozmowy i zdalne spotkania z obecnymi, potencjalnymi lub byłymi klientami celem: pozyskania Klientów - Członków SE
- Nawiązywanie dobrych relacji
- Identyfikacja potrzeb, preferencji i potencjału klienta
- Odbywanie zdalnych spotkań handlowych
- Rzetelna prezentacja oferty: jasno, profesjonalnie akcentując korzyści
- Radzenie sobie z obiekcjami klientów i przedstawianie korzyści z zakupu
- Dbanie o wysoką jakość rozmów, zgodność z procedurami i standardami obsługi
- Realizacja celów sprzedażowych oraz raportowanie wyników do przełożonego
- Badanie satysfakcji klientów z pozyskiwaniem poleceń
- Współtworzenie bazy klientów

Oczekujemy na Kandydatów:

- Ambitnych i zdolnych do szybkiego przyswajania wiedzy
- Posiadających doświadczenie w pozyskiwaniu nowych klientów
- Posiadających umiejętności budowania bardzo dobrych relacji i pozyskiwaniu poleceń
- Dbających o wysoką jakość obsługi i dobre relacje z klientami
- Posiadających co najmniej 2 lata doświadczeń w telemarketingu i sprzedaży
- Umiejętności jasnego formułowania argumentów i finalizowania Umów
- Z wysoką kulturą osobistą i motywacją do pracy
- Z dobrą organizacją własnej pracy
- Gotowych na stałe doskonalenie jakości, efektów i wyników pracy

Oferujemy:

- Zdalne szkolenia i doszkolenia
- Rozwojową partnerską współpracę w prestiżowym Projekcie z liderem rynku
- Pracę zdalną z elastycznym grafikiem
- Zatrudnienie: tylko Umowy B2B
- Wynagrodzenie: Wysoka prowizja
- Wysokie, nieograniczone ok. 10 000 zł, po zdobyciu umiejętności dużo więcej
- Codzienne spotkania motywacyjne i uzupełniające wiedzę
- Bardzo dobrą atmosferę w Zespole
- Możliwość awansu w strukturze Spółki

Opis firmy:

Marketing Relacji Sp. z o.o. to doświadczony zespół, który wspiera liderów rynków wybranych branż w obszarze pozyskiwania, obsługi oraz badań satysfakcji klientów. Realizujemy, stałe rozwojowe Projekty z wykorzystaniem kanałów komunikacji bezpośredniej. Posiadamy własną platformę i własną efektywną metodę do 3 rodzajów badań.

Obecnie uruchomiliśmy wspólny, partnerski Projekt z liderem rynku (28,5% udziału w rynku w br.), który organizuje i rejestruje Spółdzielnie Energetyczne oraz Członków Spółdzielni.

Wyróżnikami naszej spółki są: wysoka jakość i uzyskiwanie wysokich efektów oraz budowanie bardzo dobrych relacji. Dzięki temu pozyskujemy więcej poleceń i uzyskujemy wyższe efekty i wyniki.

Więcej: <https://marketingrelacji.com>